

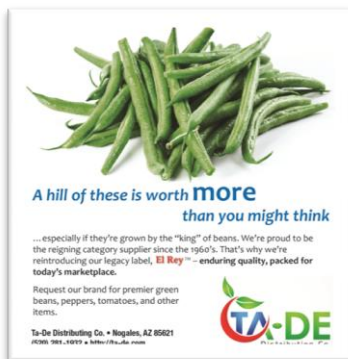


En los mercados agrícolas de hoy día tan llenos de retos, el cómo producir es importante, pero es imperativo con **quien** se va a producir.

Ya no es suficiente solo tener productos de calidad. Con más de 400 artículos en el departamento de hortalizas en un supermercado típico, el distinguirse frente a la competencia es lo verdaderamente importante.

Después de casi 60 años distribuyendo hortalizas a través de toda América del Norte, hemos demostrado tener las herramientas que sobresalen y provocan el éxito de nuestros socios-productores. Estos incluyen:

- Un profundo conocimiento de la industria y sus mercados, y un eficiente sistema de distribución
- Un programa de planificación a largo plazo basado en las verdaderas tendencias del mercado
- El gran prestigio que produce confianza profesional en productores y fuentes de financiamiento
- Una inmaculada sanidad, seguridad, empaque y operaciones de almacenaje
- Servicio activo en las más prestigiadas organizaciones de la industria como: FPA, AMHPAC y otras
- Programas de mercadeo y promocionales novedosos
- Una línea de productos populares, empacados, promovidos y vendidos por un grupo comprometido
- Contacto constante con clientes y prospectos para lograr las mejores condiciones de venta.



**Publicidad directamente a los compradores es uno de los servicios que proporcionamos.**

Nos apoyamos en nuestro selecto grupo de socios-productores para asegurarnos el lograr estos estándares tan importantes. Por ese motivo los asesoramos y dirigimos en la producción de lo que sabemos nos redituará los mejores resultados, ya sea ejote, chiles, tomates, pepinos y cualquier otro tipo de productos que demanden los mercados.

Nuestra experiencia así como nuestras modernas instalaciones y eficientes sistemas, se traduce en la libertad para que nuestros socios continúan haciendo lo que mejor saben hacer.



Algo importante, nuestros socios-productores gozan de una política de "puertas abiertas" en nuestras bodegas, en la gerencia, y en los departamentos de ventas y mercadotecnia en donde encontraran una atención personal no solo durante la temporada, sino durante todo el año.

**MUY PRONTO:** La reintroducción de nuestra etiqueta legado **El Rey**. Los invitamos a participar en este novedoso programa activado con nuestros socios-productores contactando a Bob Bennen al teléfono 520-281-1932 o correo: [rlbennen@ta-de.com](mailto:rlbennen@ta-de.com)

